

Management im Krankenhaus – Rhetorik überzeugend reden und argumentieren

29. – 30. Oktober 2021 in Berlin

Im Mittelpunkt des Moduls der Seminarreihe „Management im Krankenhaus“ stehen Besprechungs- und Konferenzsituationen, in denen Sie Kollegen, Vorgesetzte oder Entscheidungsträger für eine Ihren Arbeitsbereich betreffende und Ihnen „am Herzen liegende“ Veränderungs- oder Verbesserungsmaßnahme gewinnen möchten. Dabei müssen Sie sich nicht nur den kritischen Fragen des zuständigen Gremiums stellen, sondern auch Ihren Standpunkt engagiert und überzeugend verteidigen.

Veranstaltungsort	Marburger Bund, Reinhardtstraße 36, 10117 Berlin
Zielgruppe	Sowohl Ärztinnen/Ärzte, die bereits Führungsverantwortung wahrnehmen, als auch Ärzte, die sich auf eine Führungsposition vorbereiten
Arbeitsweise	Visualisierte Theorie-Inputs, Kurzvorträge mit Videoaufzeichnungen und strukturiertes Feedback, Improvisationsübungen und Erfahrungsaustausch
Zertifizierung	Fortbildungspunkte sind bei der Ärztekammer Berlin beantragt.
Teilnahmegebühr	Mitglieder Marburger Bund 500,- € Nicht-Mitglieder 700,- € (Gebühr inkl. gesetzlicher Mehrwertsteuer)
Unsere Leistungen	Seminarunterlagen / Pausenverpflegung / Tagungsgetränke / gemeinsames Abendessen am Freitag
MB-Zertifikat	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Die Seminare können einzeln und in beliebiger Reihenfolge gebucht werden. ▪ Das Marburger-Bund-Zertifikat wird nach Absolvierung von fünf Seminaren erteilt. ▪ Die Seminare sind von der jeweiligen Ärztekammer für das "Fortbildungszertifikat der Ärztekammer" anerkannt worden.
Anmeldung unter	www.marburger-bund.de/seminare
Referent	Holger Linzbach, Linzbach-Consulting Hamburg

PROGRAMM

Freitag, 29. Oktober 2021

14:00	Begrüßung Selbstpräsentation vor Mikrophon und Kamera
14:45	Körpersprache und Stimme, Auswertung der Selbstpräsentationsrunde
16:00	Kaffeepause
16:15	Fortsetzung der Auswertung, Grundlagen der Argumentation
18:00	Aufbau eines Überzeugungsvortrags, Vorbereitung auf Simulation
20:00	Gemeinsames Abendessen

Samstag, 30. Oktober 2021

09:00	Dimensionen der Verständlichkeit, Simulation von Überzeugungsvorträgen
10:45	Kaffeepause
11:00	Fortsetzung der Simulation von Überzeugungsvorträgen
13:00	Gemeinsames Mittagessen
13:45	Lampenfieber, Umgang mit Manipulationstechniken
15:45	Abschlussbesprechung